

¡Crea tu lista de Contactos!

Esta lista es de donde vendrán tus primeros clientes, referidos o emprendedores interesados en tu negocio

¡Cero Ego + Acción!

Recuerda que no les vas a vender, vas a conectar y a compartir valor.

Facebook Whatsapp Instagram LinkedIn

1. Tus hermanos

2. Tus padres

3. Tus primos

4. Tus hijos

5. Tus tías y tíos

6. Tus parientes

7. Personas que estén buscando inversiones

8. Gente que no está contenta con sus sueldos

9. Aquellos motivados por el dinero

10. Aquellos que tienen negocios propios

11. Aquellos que disfrutan de las buenas compañías

12. Personas recién casadas

13. Aquellos que necesitan un dinerito "extra"

14. Todos tus amigos

15. Parientes de tus socios

16. Ex compañeros de clase

17. Los pensionados

18. Los que tienen empleo de medio tiempo

19. Los que desean comprar su propia casa

20. Aquellos que te compartieron su tarjeta de presentación

21. Los que trabajan por las noches

22. Personas que les gusta viajar

23. Los amantes del deporte

24. El eléctrico y plomero

25. Mujeres emprendedoras

26. Los que trabajan en sector automotriz

27. A los que les encanta la política

28. Gente que tiene familiares en el extranjero

29. Miembros del ejército

30. Gente que mis amigos conocen

31. Tu dentista

32. Tu doctor

33. Gente que trabaja para el gobierno

34. Gente que disfruta de leer un buen libro

35. Los papás de los amigos de tus hijos

36. Gente que conociste durante las vacaciones

37. Meseros y/o Hostess

38. Tu estilista

39. Tu masajista

¡Crea tu lista de Contactos!

Esta lista es de donde vendrán tus primeros clientes, referidos o emprendedores interesados en tu negocio

¡Cero Ego + Acción!

Recuerda que no les vas a vender, vas a conectar y a compartir valor.

Facebook Whatsapp Instagram LinkedIn

40. Tu Contador

41. Los empleados de tu banco

42. A todos los que les das regalo de navidad

43. A los empleados de mostrador

44. A divorciados o separados

45. Tus maestros y los de tus hijos

46. A quien te ayuda con las reparaciones

47. A colaboradores de tu negocio

48. Al gerente de tu departamento

49. Gente que tiene a sus hijos en la escuela

50. Tus compañeros de baile

51. A quien le vendiste tu auto

52. Gente que has conocido en fiestas y reuniones

53. Compradores compulsivos

54. Gente con la que viajaste en el avión

55. Aquellos de marketing

56. Gente que está buscando un nuevo auto

57. A todos los que quieren irse de vacaciones

58. Gente trabajando horas extra

59. Todos tus vecinos

60. Tus compañeros del gimnasio

61. Todos tus colegas del trabajo

62. Personas que les guste ir a talleres y conferencias

63. Artistas y Actores que conozcas

64. A los que encuentras en tu trabajo

65. Algún influencer o gente con muchos seguidores

66. Tu mecánico

67. Todos los que sueñan en grande

68. A los que te acompañan a la iglesia

69. Gente que conozcan en la calle

70. Los conocidos de tus conocidos

71. Personas que se dedican a vender domésticos

72. Gente que se la pasa pegada al teléfono

73. A los que tienen muchos amigos

74. Gente que pertenece a asociaciones

75. A los nuevos de la colonia

76. Todos los que van a las reuniones familiares

77. Amantes de la tecnología

78. Todos los que quieren ser emprendedores exitosos